

## OFFRE GO BETWEEN CEDANT GE Capital Factofrance / Provence Promotion



GE Capital  
Factofrance



### Soigner sa trésorerie

Nous proposons au dirigeant cédant un entretien pour discuter autour de sa situation et établir un premier **diagnostic permettant de trouver des axes stratégiques pour fluidifier sa trésorerie**. L'objectif est de le faire profiter de l'expertise, de l'expérience et des compétences d'un groupe spécialiste des problématiques de trésorerie, pour préparer au mieux son entreprise dans son projet de transmission.

#### Principe de l'offre :

1. Remplir une fiche d'informations et d'autres documents préalables à l'entretien.
2. Réalisation de l'entretien avec GE Capital Factofrance et Provence Promotion pour échanger autour du projet et de la situation de trésorerie de l'entreprise, et éclairer le cédant sur ses interrogations.
3. Elaboration d'un compte-rendu d'entretien synthétisant un premier diagnostic de la situation de l'entreprise afin de faire ressortir :
  - la situation du cédant (forces, faiblesses, possibilités...),
  - les domaines à investiguer en vue d'optimiser sa situation,
  - **des propositions concrètes pour assainir sa trésorerie et valoriser au mieux l'entreprise.**

*GE Capital Factofrance, acteur indépendant des réseaux bancaires, finance chaque année plus de 12 millions de factures soit plus de 33 milliards d'euros de volumes en 2009. Fort de 40 ans d'expérience, GE Capital Factofrance a notamment développé une expertise dans le domaine de la reprise et transmission d'entreprises pour aider les cédants à optimiser l'effet de levier de leur opération.*

*GE Capital Factofrance est une division financière du Groupe GE. En France, GE Capital propose aux entreprises une large gamme de solutions de financement alternatives et de services associés qui leur permet de se développer : affacturage, financement et gestion des flottes automobiles, financement de matériels professionnels, financement des stocks.*

<http://www.gecapital.fr>

Pour plus d'informations, contactez :

Laurence SOLDERMANN Tel + 33 (0)4 96 11 60 15 / Mob + 33 (0)6 85 90 60 15 / [l.soldermann@provence-promotion.fr](mailto:l.soldermann@provence-promotion.fr)