

Hervé Graulier (WOIC - Iter) en interview

WOIC ? Pour faciliter l'implantation de toute entreprise intéressée par ITER ou les énergies renouvelables !

Créé il y a 6 mois, le Welcome Office for International Companies (WOIC) est un bureau spécifiquement dédié à ITER et aux énergies renouvelables. Initiative commune des agences de développement économique de la région Provence-Alpes-Côte d'Azur, il offre une valeur ajoutée indéniable à toute entreprise qui souhaite s'implanter dans la région : "Un regard unique et global qui permet d'appréhender tous les atouts de la région afin de s'installer à l'endroit le plus stratégique pour son développement", selon les termes d'Hervé Graulier, responsable du WOIC - ITER et Energies renouvelables.

> Quelle est la genèse de la création du WOIC ?

Hervé Graulier : La décision d'implantation d'ITER en région Provence-Alpes-Côte d'Azur dépasse le cadre d'un seul département. C'est une décision économique, politique, internationale et d'une telle envergure qu'elle doit être accompagnée par l'ensemble de la région. D'où la création de ce bureau né d'une volonté commune des acteurs institutionnels locaux de faciliter et d'accélérer l'implantation dans la région de toute entreprise qui souhaiterait travailler avec le projet ITER ou sur le développement des énergies renouvelables non génératrices de gaz à effet de serre.



Hervé Graulier
responsable du WOIC

> Rassemblement et mutualisation des informations...

Pour toute entreprise qui cherche à s'installer sur le territoire, c'est un vrai gain de temps et d'énergie ?

Hervé Graulier : Le rassemblement de tous ces acteurs du tissu local (cf. encadré) au sein du WOIC vise plusieurs objectifs bien définis :

- le WOIC est créé avec l'idée de répondre, de façon gratuite et confidentielle, à toute demande qui concerne ITER et les énergies renouvelables, un champ d'activité qui dépasse le cadre seul d'ITER ;

1/2

- le territoire concerné est celui de Provence-Alpes-Côte d'Azur : toute entreprise qui s'adresse à ce bureau pour son implantation va bénéficier de conseils qui englobent l'ensemble des atouts régionaux. L'entreprise pourra choisir son lieu en fonction de paramètres spécifiques à son développement (présence de partenaires, de pôles de compétitivité...). Une fois qu'elle aura déterminé sa situation géographique, elle sera mise en contact avec l'agence de développement territorialement compétente.

> D'une certaine manière, le WOIC est un intermédiaire qui agit en amont des agences de développement ?

Hervé Graulier : Nous sommes autant un outil qu'un relais pour les agences. Comme outil, nous pouvons apporter à toute entreprise qui nous consulte des réponses à des questions très générales (quel lieu choisir pour optimiser mes relations avec mes partenaires ?) ou très spécifiques (comment acheminer des pièces lourdes à Cadarache ?). Notre objectif est toujours d'étudier le dossier au plus près du besoin de l'entreprise. Comme relais, nous animons le réseau de manière à ce que chacun trouve l'interlocuteur le plus adéquat à sa problématique. Il s'agit de renforcer notre synergie afin de répondre aux sollicitations nombreuses sur ce projet.

> Le bureau est-il aussi chargé de la prospection ?

Hervé Graulier : Les agences de développement s'impliquent depuis plusieurs années sur des manifestations internationales en conjuguant leurs efforts. L'idée est de promouvoir la région à l'étranger avec le maximum d'efficacité. Dans cette optique, le WOIC se positionne dès les phases de promotion et peut participer, si nécessaire, à des missions de prospection à l'étranger, toujours en concertation avec les agences.

Les acteurs à l'origine de ce bureau

- les 6 agences départementales de développement (Var Accueil Investisseurs, Vaucluse Développement, Team Côte d'Azur, Hautes Alpes Développement, Mission de Développement Economique des Alpes de Hautes Provence et Provence Promotion)
- les deux entités infra départementales que sont Pays d'Aix Développement et Euroméditerranée

A ces acteurs, il convient d'ajouter le Conseil Régional, le CEA (dont les bureaux hébergent le WOIC de même que le Pôle de Compétitivité Capenergies, autre partenaire du bureau d'accueil). Enfin, le portage de ce bureau est assuré par la MDER.

2/2

En savoir plus :

www.woic.org

Contact : Hervé Graulier - ITER & New energy - **Welcome Office for International Companies**
Château de Cadarache-Bâtiment 906 - La Bergerie - 13108 Saint-Paul-lez-Durance
+33 (0)4 42 25 26 02 / +33 (0)6 14 88 07 35

info@woic.org